

Wir stellen ein!

## **Vertriebsprofi (m/w/d) Süddeutschland sowie DACH-Region**

### **WIR BEWEGEN. GEMEINSAM.**

Sie verkaufen nicht einfach Produkte – Sie gewinnen Kunden und fühlen sich dort wohl, wo andere Herausforderungen sehen! Sie bauen lieber langfristige Kundenbeziehungen auf, als nur Angebote zu verschicken? Dann sollten wir uns kennenlernen!

Wir, die LEHMANN-UMT GmbH, sind ein modernes Familienunternehmen im Maschinenbau. Unsere technische Lösungskompetenz, Flexibilität, Erfindertum, kompromisslose Qualität und Zuverlässigkeit sorgen seit 80 Jahren für unser stetiges Wachstum. Wir bewegen die Zukunft der Förder-, Filter- und Umwelttechnik mit unserem qualifizierten Team und patentierten Verfahren. Nachhaltig, praxisnah und leistungsstark - weltweit!

Für den Ausbau unseres Vertriebs im süddeutschen Raum sowie perspektivisch im DACH-Markt, suchen wir einen erfahrenen Vertriebsprofi, der Verantwortung übernimmt, Chancen erkennt, mit Leidenschaft neue Märkte entwickelt und uns auf das nächste Level hebt.

### **Ihre Aufgaben:**

- Eigenständiger Ausbau des Vertriebsgebietes Süddeutschland / DACH-Region
- Akquise von Neukunden sowie nachhaltige Betreuung bestehender Geschäftspartner
- Beratung unserer Kunden und Entwicklung passgenauer Lösungen
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung und Identifizierung neuer Potenziale
- Enge Zusammenarbeit mit den internen Fachbereichen bis zur erfolgreichen Projektumsetzung

### **Das bringen Sie mit:**

- Mehrjährige Erfahrung im technischen B2B-Vertrieb
- Erfolg bei der Neukundengewinnung
- Ausgeprägte Eigenmotivation und unternehmerisches Denken
- Reisebereitschaft innerhalb des Vertriebsgebietes
- Idealerweise ein bestehendes Netzwerk im süddeutschen Raum
- Wohnsitz im Vertriebsgebiet von Vorteil – wichtiger ist uns jedoch Ihre Persönlichkeit und Ihr Vertriebs Erfolg

Bewerbungen an: [deinekarriere@lehmann-umt.de](mailto:deinekarriere@lehmann-umt.de)  
Sarah Händel - Personalwesen - +49 16202970129  
[www.lehmann-umt.de/karriere](http://www.lehmann-umt.de/karriere)



**Lehmann-UMT GmbH**  
**Jocketa-Kurze Straße 3**  
**D-08543 Pöhl**

### ***Das erwartet Sie:***

- Große Eigenverantwortung und kurze Entscheidungswege
- Vertrauen statt Mikromanagement
- Flexible Arbeitszeitgestaltung mit der Möglichkeit vollständiger Remote-Officearbeit
- Hochwertige technische Produkte mit echtem Mehrwert für unsere Kunden
- Ein leistungsorientiertes Umfeld, das Erfolge gemeinsam feiert
- Ein Team, dass ambitioniert arbeitet, offen kommuniziert und sich gegenseitig unterstützt

### ***Unser Angebot***

- Eine attraktive Vergütung mit leistungsgerechten Prämien
- Firmenwagen
- Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge
- Bike-Leasing
- Firmenfeiern
- Auf Sie zugeschnittene Benefits
- Und ein Team, das hinter Ihnen steht – denn wir BEWEGEN gemeinsam!

**Teamgeist****Nachhaltige  
Umweltinitiativen****ÖPNV-  
Anbindung****Karrierechancen****Einschicht-  
betrieb****Kantine und  
Essenszuschuss****Betriebliche  
Vorsorge****Betriebsferien****Sport- und  
Freizeitangebote**

### **Das klingt nach Ihnen? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!**

Überzeugen Sie uns nicht mit Ihrem Lebenslauf – erzählen Sie uns, welche Vertriebs Erfolge Sie besonders stolz machen und warum Sie unser Marktentwickler für Süddeutschland und den DACH-Raum sind.

Bewerben Sie sich vorzugsweise per E-Mail (Dokumente und Dateien als PDF) unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung unter [deinekarriere@lehmann-umt.de](mailto:deinekarriere@lehmann-umt.de).

**Bewerbungen an:** [deinekarriere@lehmann-umt.de](mailto:deinekarriere@lehmann-umt.de)  
Sarah Händel - Personalwesen - +49 16202970129  
[www.lehmann-umt.de/karriere](http://www.lehmann-umt.de/karriere)



**Lehmann-UMT GmbH**  
**Jocketa-Kurze Straße 3**  
**D-08543 Pöhl**